

Die Fiberworks (Raum Frankfurt) sucht zum weiteren Ausbau des erfolgreichen Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

(Junior) Technical Account Manager (m/w)

Verkaufstalent, analytische Fähigkeiten und Beratungskompetenz - als Technical Account Manager bei fiberworks begeistern Sie unsere Kunden und Interessenten für unsere Lösungen. Sie schaffen Verständnis für unser Thema und verstehen es, unser Angebot überzeugend zu präsentieren.

Ihr ganz normaler Arbeitstag

- Gemeinsam im Team unterstützen Sie eigenverantwortlich die professionelle Abwicklung des Partnervertriebes
- Neben der Angebotserstellung ist die technische Beratung zu unseren Produkten elementar
- Spaß und Freude an der Arbeit
- Umgang mit neusten Kommunikations-Technologien
- Intensiver Kunden-Kontakt
- Sammlung von Kunden-Feedback und neuen Ideen für die Entwicklung

Ihre ganz speziellen Fähigkeiten

- Erfolgreich abgeschlossenes wirtschafts- oder informatiknahes Studium, alternativ entsprechende abgeschlossene Ausbildung
- Sehr gutes technisches Grundverständnis
- Entwicklungsfähigkeit und hohe Motivation
- Freude am aktiven Kundenkontakt sowie freundliche und aufgeschlossene Art
- Hohe Service- und Dienstleistungsorientierung
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Eigenständige Arbeitsweise und Leistungsbereitschaft
- Kommunikationsstärke, Ausdauer, Teamfähigkeit
- Spaß an neuen Herausforderungen

Auf Sie wartet eine ausbaufähige Position in einem stark wachsenden Zukunftsmarkt. Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, als Teil eines erfolgreichen Teams in einem interessanten Kundenumfeld eigenständig zu arbeiten. Flache Hierarchien und umfangreiche Weiterbildung unterstützen hierbei.

Haben wir jetzt Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung bitte nur per E-Mail an hr@fiberworks.com